

voice

NEWSLETTER
02.2016



Editorial

2016-ban a digitalizáció volt az év jelszava. Minden digitálissá válik, mégpedig azonnal. Ha hihetnénk a tanácsadóknak és a híreknek, erről mi, nagykereskedők már nem is tudhatnánk, hiszen már el is kellett volna tűnnünk a piacról. A valóság azonban

az, hogy mi mindannyian növekszünk, és ezzel a FEGIME is egyre nagyobbá válik. A spanyol és portugál kollégák kapcsolatainak köszönhetően egy újabb partnert is találtunk, Argentínában. Üdvözljük a Redelecben dolgozó kollégákat csoportunkban!

De minek köszönhető a folyamatos siker? Azért növekszünk így, mert mi – mindenki a saját módján – törődünk az ügyfeleinkkel. A digitalizálás területén mindenképpen az ágazatunk előfutárainak számítunk. Most nem kívánom az adatbankunk előnyeit újra hosszasan ecsetelni, aki bővebben szeretne tájékozódni a témáról, egyszerűen hívja csak a nürnbergi IT-központot. Az ügyfélközeliség, az erős IT és a nemzetközi együttműködését kombinációját még a nagy online cégek sem tudják lemásolni. A német kollégáink egy novemberi IT-meeting alkalmával mutattak rá ezekre az összefüggésekre. Ezért nyugodtan felhagyhatunk az olyan kifejezések folyamatos emlegetésével, mint a paradigmaváltás, vagy a diszrupció (felbomlás) és tovább folytathatjuk a munkánkat abban a szellemben, ahogy azt eddig is tettük.

Ezt kívánom mindannyiunknak és azoknak, akik az év végét arra használták, hogy a sok és sikeres munka után megérdemelten kicsit kipihenjék magukat. A 2017-es évben mindent folytassunk úgy, ahogy eddig, intenzíven, innovatívan, a közösség és egyén kedvező egymáshoz viszonyulásával. Nagyon örülök annak, hogy a varsói kongresszus alkalmával viszontláthatjuk egymást. Addig is sok sikert kívánok Önöknek!

Willem Schuurman

FEGIME

Redelec

2016. október 1-eje óta a FEGIME az Argentínában egyetlen piacvezető villamosipari nagykereskedő piaci közösséggel, a Grupo Redelec Argentina S.A.-val működik együtt.

Már három kontinensen

Argentína megmozgatja a fantáziánkat: Az ország híres legendás futballistáiról, kultúrális hagyományairól, a tangóról, mint azt az „Antarktisz kereszties lovagjai” tudják az ország délen egészen a világ végéig, Ushuaia-ig tart. Természetesen ott is vannak sikeres, motivált közép vállalkozásban tevékenykedő villamosipari nagykereskedők, akik figyelik a nemzetközi piacot, és így azt is jól látják hol lehet fejlődni a saját hazájukban. Isten hozta Őket!

Szeptemberben a FEGIME elhatározta, hogy együttműködési nyilatkozatot ír alá az argentin „Grupo Redelec Argentina S.A.” piaci közösséggel. A Redelec 2016. október 1-je óta három kontinensen... >>

Tartalom

Három kontinensen – október elseje óta a FEGIME a Grupo Redelec Argentina S.A.-val működik együtt.	1
Saját vállalatunk érdekében tanulni – a 2016-os FEGIME FAMP modul nagyon sikeres volt.	3
A FEGIME France és a FEGIME Deutschland beszámolója	4
Hírek a FEGIME Ireland-ról, a FEGIME United Kingdom-ról és a FEGIME Finland & Baltics-ról	5
30 éve FEGIME España – egy Madridban megtartott rendezvényt ünnepelte a FEGIME España a 30 éves fenállását.	6
Siker a mélyben is – a szállítóknak rendezett eseményen mutatkozott be a FEGIME Israel, prezentációt tartott az országról és a benne rejlő lehetőségekről.	7

Az ABB (Busch-Jaeger), a Cimco, az Eaton, a Feilo Sylvania, a Hellermann Tyton, a Ledvance, a Mennekes, az OBO Bettermann, a Philips, a Phoenix Contact, a Siemens, a Weidmüller új termékei – további hírek Aurora-ról és a Schneider Electric-ről

8 – 15

2017-es meeting időpontok 15



>> ... is aktív. Jelen van Európában, Ázsiában és Dél- Amerikában is. „A Redelec nem lesz új nemzeti tagja a FEGIME-nek, mint eddig megszokott volt” – magyarázza David Garratt, a FEGIME ügyvezetője: „A kapcsolat e formáját inkább együttműködésnek neveznénk, mert túl nagy lenne a távolság a valódi közös munkához, egészen biztos, hogy nem tudnánk úgy együttműködni, mint európai tagjainkkal. Nemzetközileg azonban mindent meg szeretnénk teremteni ahhoz, hogy a független villamosipari kereskedőket támogassuk.”

A Redelec-et 2001-ben alapították, és piacvezető, több mint 30%-os piaci részesedéssel rendelkezik. A közösséghez 14 önálló villamosipari nagykereskedő tartozik 32 kirendeltséggel és 900 munkatárssal.

A Dél-Amerikával való kapcsolat már hosszú ideje működik. Az új argentin kollégák közös gondolkodás és tapasztalatcsere céljából a közösségük megalapítása előtt is már

többször találkoztak a FEGIME Espana-val. A FEGIME sikereit és munkáját Dél- Amerikából is folyamatosan figyelemmel követik. „Mi még

csak egy fiatal piaci közösség vagyunk, és emellett az egyetlen Argentínában” – mondja Pablo Balán, a Redelec alelnöke: „A FEGIME sok területen kiemelkedő, és megosztja velünk ezeket az értékeket. Nagyon örülünk annak, hogy a barátságból nemzetközi együttműködés lehet.”

Redelec

Tények

Alapítva	2001
Központ	Buenos Aires
Tagok száma	14
Kirendeltségek száma	32
Adózás utáni forgalom	130 Milliő. Euro
Piaci részesedés	31 %

Az együttműködés első lépése már kirajzolódott: a legfontosabb a termékmanagement. Az új kollégák megfigyelhetik, hogyan jön létre Európa legnagyobb villamosipari cikkadatbankja. „De az ilyen projekteknek idő kell, ebben a fázisban az emberek közötti eszmecsere a legfontosabb” – mondja David Garratt. Az ashbridgei FAMP-on Martina Cruzzolin személyében az első argentin résztvevőt üdvözölhetjük (lásd következő oldal), emellett a varsói kongresszusra is érkezik természetesen egy delegáció a Redelec-től, Dél-Amerikából.

www.redelec.com.ar



2017-es kongresszus



ÜDVÖZÖLÜK VARSÓBAN

A budapesti kongresszus után idén Varsóban találkozunk. 2017 május 18-tól 20-ig a FEGIME Varsóba invitálja partnereit.

Hagyja magát meglepni a nagyváros, a múlt és jelen lenyűgöző kettősével és a FEGIME Polska vendégszeretetével!

Kérjük, jegyezzék be naptáraikba az időpontot. A FEGIME kiküldi Önöknek az összes szükséges információt és prospektust, ami a jelentkezéshez szükséges. Várjuk Varsóban!

FEGIME Future

Még több résztvevő még több országból. A 2016-os FAMP (FEGIME Academy Management Programme) modul nagy sikert aratott.



Saját vállalatunk érdekében tanulni

Első alkalommal 29, aztán 38 és most 51 – így nőtt a FAMP résztvevők száma a FAMP fennállásának három éve óta. Októberben Angliában a jövő 51 vállalatvezetője találkozott, ebből 13-an jöttek el először a FAMP-ra. A résztvevők 15 országból érkeztek (3 országgal többől, mint a korábbi alkalommal), egy argentin résztvevőt is köszönthettek a köreikben.

A vendéglátó ezúttal a berkhamstedti Ashridge Business School volt, az iskola elsőosztályú programot és a csodálatos környezetet kínált. Az „Ashridge House” egy impozáns épület, London közelében. Az épület korábban kolostor volt és VIII. Henrik otthona, napjainkban egy oktatásra és tanulásra alkalmas, modernen felszerelt elismert konferenciaközpont.

A hagyományoknak megfelelően a FAMP a családi vállalkozás témájával kezdődik minden alkalommal – ebben az évben Dr. Hari Mann-nal. A neves szakember, mielőtt még a London School of Economics-ba járt volna, karrierjét a Goldman Sachs-nál kezdte. Aztán a „Financial Times értéktőzsde” vállalatát látta el tanácsokkal. Az elmúlt években Indiában a kapcsolatainak köszönhetően több családi vállalkozással ismerkedett meg, ez a téma foglalkoztatja egyre jobban. A FEGIME Future-nek a vállalati irányítás alapjairól tartott előadást. Számos esettanulmányon keresztül mutatott rá a téma központi jelentőségére: Izgalmas vitákat

kezdeményezett, és tippeket adott arra, hogyan lehet megteremteni a megfelelő jogi alapot a vállalat irányítására akár egy családi alkotmány megírásával. A résztvevők egy jól telepakolt „családi szerszámosdobozt”, valamint egy családi alkotmánytervezetet vihettek haza magukkal.

Jean Vanhoegaerden professzor a nemzetközi managementre és a szervezeti átalakulásokra specializálta magát, ezért volt ideális választás, hogy a vezetés témáját általában, illetve a személyzetvezetés témában támogassa a FEGIME Future-t. Előadásában az úgy nevezett „soft skill”-ekről esett szó és arról, hogy a változásokat hogyan lehet menedzselni. A csoportnak azt a feladatot adta, hogy fejlesszenek ki egy munkatársakat értékelő eszközt. Lenyűgöző volt a módszere: esettanulmányokkal és különböző szimulációs módszerekkel hozta ki a csoportból a maximumot. A csúcspontot a kritikus beszélgetések jelentették: ennek keretében az előadó kisebb csoportokat hozott létre, akiknek egy professzionális, természetesen beavatott színésszel kellett eszmét cserélniük. De további soft-skill-ekről esett szó a Vanhoegaer kollégáinak előadásában is. Sharon Olivier foglalkozott az emocionális intelligenciával, Amy Armstrong az ön-menedzsmenttel. A résztvevők az előadások végén egy emocionális terhelhetőségről szóló kérdőívet kaptak kitöltésre. Amy Armstrong elmagyarázta a résztvevőknek a kiértékelés metodikáját és arra bátorította őket, hogy az

eredményeiket beszéljék meg nyugodtan a csoporton kívül is.

Pénteken a csoportok bemutatták a csoportfeladatok eredményeit. Az eredmények lenyűgözőek voltak. A „házi feladat” az volt, hogy az eszközt a saját vállalataikban is alkalmazzák. Ezután John Powell a FEGIME elnöke átadta a 2016-os év FAMP bizonyítványait.

A következő FAMP 2017. október 15. és 22. között kerül megrendezésre. A digitalizáció munkánkra gyakorolt hatásaival foglalkozik majd. A részletekről 2017. elején tudunk bővebb információkat adni. A meghívókat a nyáron fogjuk kiküldeni. Minden tag – és az is, aki csak tagunk szeretne lenni – szívesen látott vendég. Fontos információ: a FAMP-ot egyre többen kedvelik ezért ajánlott időben bejelentkezni rá.



www.fegime.com





Nagy siker: Nikolas Mugnier, az Algorel elnöke (jobbra), az Algorel Salon rendezvényen összesen 2000 főt üdvözölhetett.

FEGIME France

2000 látogató

Az „Algorel Electricité” a FEGIME France magja és egyben a piacvezető szanitercsoport „villamosipari részlege”. Az Algorel éves rendezvényéről, a Salonról csak szuperlatívuszokban nyilatkozhatunk. Egy akkora országban mint Franciaország sem egyszerű jó helyszínt találni, ezúttal a párizsi Disneylandbe invitálta vendégeit. Kiváló választás, kiváló szervezéssel Nikolas Mugnier, az Algorel elnöke és Dimitri Both ügyvezető a rendezvény alkalmából 1100 tagi munkatársat, vállalataik managereit és alkalmazottait, valamint a szállítói oldalról 900 vendéget üdvözölhetett. A FEGIME számos kiemelt európai szállítója használta ki ezt az alkalmat arra, hogy kapcsolatokat építsen:

ilyen volt pl. az ABB, az Eaton, a Feilo Sylvania, a GE, a Hager, a Honeywell, a Ledvance, a Legrand, az OBO Bettermann, a Prysmian és a Schneider Electric. A vállalatok lehetőséget kaptak arra, hogy bemutatkozzanak és prezentálják a legújabb innovációikat standjainkon.

Norbert Géminard, a FEGIME France elnöke, elégedett volt: „A Salon egy kiváló lehetőség arra, hogy elbeszélgessünk és erősítsük az együttműködésünket. A következő évben Lyonban találkozunk újra. Arra a találkozóra azonban mást tervezünk: tagjaink felépíthetik majd a saját standjukat, és a szállítók meglátogatnak minket. Két év múlva aztán újra Párizsban találkozunk.

Így minden évben más konstellációban mutatkozhatunk be.”

Emellett más is történt a párizsi találkozón: Az Algorel történetében először választottuk meg a legjobb szállítót 5 kategóriában. A nyertes átvette az Algorel Star trófeát, és ezzel elnyert egy ingyenes standhelyet a két év múlva sorra kerülő párizsi rendezvényen.

www.algorel.fr

FEGIME Deutschland

Csak így tovább

A FEGIME Deutschland novemberben meghívta a szállítóit Fuldá-ba, hogy bemutassa nekik az aktuális digitális stratégiáját. A 190 vendég a rendezvény végére maga is felismerhette, hogy nincs oka aggódni a digitalizáció miatt, mivel a FEGIME Deutschland a digitális világ valódi előfutáraihoz tartozik.

Kerstin Steffens, felügyelőbizottsági tag szerint: „A technika nem fog változtatni az üzleti modelljeinken, csupán azt jelenti majd, hogy még jobb szervizt kínálhatunk más vállalatoknak. A

közösség továbbra is folytathatja úgy a munkáját, mint eddig, tovább tanulhat, investálhat és odafigyelhet az ügyfelek kívánságaira.”

Arnold Rauf ügyvezető és Klaus Schnaible IT-vezető elmagyarázza a részleteket is. Sokan aggódnak gyanis amiatt, hogy az olyan óriások mint az Amazon feleslegessé teszik majd a szakmai nagykereskedéseket. Rauf rámutatott arra, hogy ez az állítás miért nem állja meg a helyét. Ilyen ok például az ügyfelekhez való viszonyulás: egyik fogyasztó sem lojális egy nagy vállalat iránt. A lojalitás az ügyfél és kereskedő között ezzel ellentétben a villamosipari nagykereskedelem napi gyakorlata. Klaus Schnaible IT-vezető bemutatta a számos FEGIME ország által használt cikkadatbank és az ELEKTROtools App nyújtotta előnyöket. Már több, mint 100.000-en töltötték le a villamosipari ágazat legkedveltebb alkalmazását.

Az adatok évszázadunk nyersanyagai. Az adat minőségébe és a mennyiségébe is folyamatosan kell investálni, de ezt kell tenniük a gyártóknak is.

Egy meglepetésvendég is részt vett a találkozón, Nikos Kafkas, a FEGIME Hellas ügyvezetője Athénból érkezett. A vendéglőadó bemutatta a vállalatát és megmutatta, hogy hogyan lett sikeres a FEGIME közösségben szimpatikus fellépésével, erőteljességével és azzal, hogy két lábbal áll a földön.

www.elektro-online.de



Nagy volt az érdeklődés. A szállítók részéről 190 vendég érkezett.



Arnold Rauf rávilágít arra, hogy a FEGIME a digitalizálás területén egyedülálló előfutárnak számít.

FEGIME Ireland

A FEGIME Ireland a marketingbe fektet be és kihasználja a közös európai cikkadatbankot.



Paulius Masteika

Nagy befektetések

A FEGIME Ireland egy sikeres évet tudhat maga mögött. Nem csak a csoport forgalma, hanem maga a közösség is növekedett: Tom Byrne az „Enniscorthy Electrical Wholesalers”-től megnyitotta Dungarvanban a 8. kirendeltségét. Ezzel a FEGIME Ireland 2016. végére 26 kirendeltséggel van jelen.

A kollégák 2016. júniusában elhatározták, hogy kiépítik a központjukat, és Paulius Masteika-val megerősítették a cég marketingtevékenységét is. A szakember közös projekteket kezdeményez majd és az egyes tagokat támogatja az egyéni marketingtevékenységben. Masteika korábban Németországban és Törökországban dolgozott

és olyan márkánál tevékenykedett mint a Google, az LG, a L'Oréal és a Tommy Hilfiger.

Masteika-ra nemcsak érdekes feladat vár, hanem emellett már élvezheti az IT-területen megtett lépéseket. Írországból egy olyan közös online-felületet építenek fel, amin a 9 tag elindíthatja a közeljövőben az online-shop-ját. Természetesen ezt a felületet is rácsatlakoztatják az európai cikkadatbankra, ezzel a tagok az Írországból megtalálható legjobb online-shopot kínálhatják a vevőiknek.

www.fegime.ie

FEGIME Finland & Baltics

Új ügyvezető

November 14-e óta Dennis Belajevs a FEGIME Finland & Baltics ügyvezetője. Az észti, a finn, a lett és a litván kollégák nagyon örülnek, mivel Belajevs olyan kolléga, aki tovább tudja erősíteni a társaságot. A már 20 éves karrierje során a villamosmérnök és közgazdász már minden területen dolgozott, ezért ismeri az ágazatunkat, jártas mind a villamosipari nyereségeskedésben, mind az értékesítésben, de ugyanúgy otthon van az iparban is. Az ABB-nél és a Siemens-nél is vezető pozíciókban dolgozott.

A további fejlődéshez feltétlenül fontos, hogy Dennis Belajevs utoljára a „Booking Group SIA” nemzetközi digitális marketingjáért volt felelős. A keleti-tengeri piacon dolgozó kollégák számára ismerősnek tűnhet az internet guru, ennek a területnek is nagy lökést fog adni a megjelenése.

www.fegime.fi

FEGIME United Kingdom

A középkor és a modern kor kéz a kézben jár az Egyesült Királyságban, mint ahogy Alan Reynolds két kitüntetése ezt tükrözi.

Különleges elismerés

Alan Reynolds, a FEGIME United Kingdom ügyvezetője, az ágazat minden területén tapasztalatból ismeri (lásd FEGIME Voice 2/2015). Egész munkássága alatt mindig másokért élt: Most a minőségi oktatás érdekében tett meg mindent. Erőfeszítését az elmúlt évben duplán jutalmazták. Májusban Alan Reynolds-ot felvették a „Worshipful Company of Lightmongers” tagjai közé. A „Livery Company”-k Londonban a középkori céhekből fejlődtek ki. Ma 110 ilyen szervezet van. A kereskedők céhe a legrégebbi, a „Lightmongers” (az elektromos megvilágítás kereskedői) természetesen a legújabbakhoz tartoznak. A tagnyilvántartást ma is kézzel

vezetik. A Reynolds-ot azért választották, mert ő már hosszú ideje olyan dolgokért tesz, amik a középkori céhek számára is fontosak voltak: mint pl. a közjólét, az utánpótlás oktatása és a technikai haladás.

Mindezek mellett Alant augusztusban tüntették ki a „Freedom of the City of London”, egyfajta díszpolgár díjjal, amit immáron 800 éve ítélnek oda. Alan Reynolds mostantól kezdve Freemann-nek nevezheti magát és egy sor előnyt élvezhet, például birkákat hajthat át London hídjain. Aki Alannal találkozik, rákérdezhet ennek a privilégiumnak a jelentőségére.



Alan Reynolds (balra) a „Worshipful Company of Lightmongers” tagja lesz

Reynolds örül az elismerésnek: „Nem tudom eleget hangsúlyozni, milyen fontos is a képzés, gondoljunk csak a technika aktuális és gyorsan végbemenő fejlődésére. Az ilyen kitüntetések a mi FEGIME közösségünket is segítik a fejlődésben. A tagjainkkal és a szállítókkal dolgozunk azon, hogy a csapatunk az új technológiákkal és a jogszabály adta lehetőségekkel élni tudjon.”

www.fegime.co.uk



balra Juergen B. Dönges professzor a beszéde alatt, jobbra David Fernandez, a FEGIME España elnöke a záróbeszédkor.

FEGIME España

A FEGIME España úgy döntött, hogy egy Madridban megtartott nagy rendezvénnyel ünnepli meg 30 éves fenállását.

30 éve FEGIME España

2016. október 19-én ünnepelték a FEGIME España 30. évfordulóját: A Philips Gran Vía színházban Jorge Ruiz-Olivares, a FEGIME España ügyvezetője köszöntötte a mintegy 200 megjelent vendéget. A rendezvényre meghívást kaptak a közösség tagjai, számos szállító, a FEGIME elnöke és a spanyol villamosipari Egyesület, az ADIME elnöke és delegációja.

A színház igazán kiváló helyszínt biztosított a szórakozáshoz és az információcseréhez. A tavalyi év óta piacvezető FEGIME España történetét és jelenlegi helyzetét mutatta be a találkozó első prezentációja, majd Jorge Ruiz-Olivares az elkövetkezendő 30 év projektjeit és a stratégiát ismertette. Világosan kirajzolódott,

hogy a tervekben az IT, konkrétan az európai cikkadatbank játszik kiemelkedő szerepet.

Az ezt követő pódiumbeszélgetésen John Powell, a FEGIME elnöke is részt vett. Az elnök beszélgetést folytatott a Simon, a Schneider Electric és a General Cable képviselőivel számos, a piachoz és a szállítókkal való együttműködéshez kapcsolódó témáról.

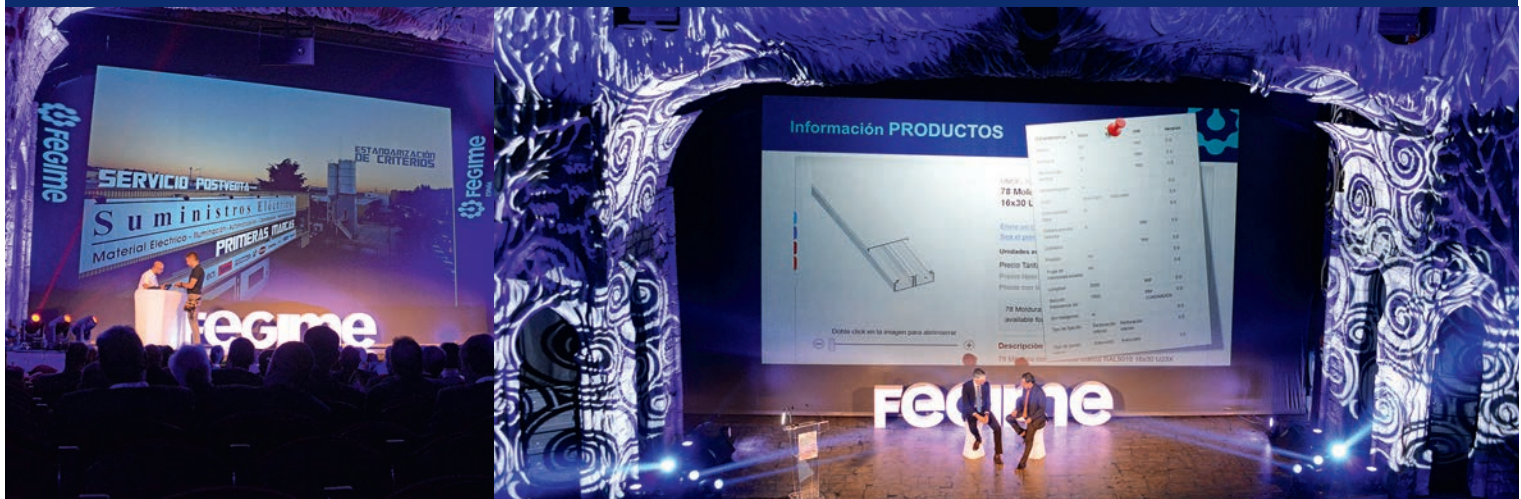
A csúcspontot a kölni gazdasági egyetemen oktató közgazdász, számos intézmény vezetője és a német kormány tanácsadója, Juergen B. Dönges professzor által megtartott előadás jelentette. A spanyol Sevilában született gazdasági kérdésekre szakosodott elemző

szinte provokálta a vendégeket a jövőbeni politikai feladatokra vonatkozó gondolataival és a szükséges reformokra vonatkozó megszámlálhatatlan mennyiségű kérdéseivel. Sajnos alig volt elég idő az ezt követő rendkívül érdekes vitára.

David Fernandez, a FEGIME España elnöke, az este zárásaként köszönetet mondott mindenkinek, többek között a spanyol barátaink több ezer vevőjének is, akiket sajnos helyhiány nem tudtak meghívni.

www.fegime.es

A madridi Philips Gran Vía színház kiváló háttérrel biztosította a születésnap rendezvénynek.





Amir Cohen a FEGIME Israel-től mutatta be az új központi raktárt. A további fotókon láthatják a „HaUma” pályaudvarra tett kirándulás képeit.

FEGIME Israel

A szállítóknak rendezett eseményen mutatkozott be a FEGIME Israel, prezentációt tartott az országról és a benne rejlő lehetőségekről.

Siker a mélyben is

A FEGIME Israel már három éve van jelen az Erco Ltd. vállalattal a FEGIME családban. „Ügy gondoltuk itt az ideje megmutatni az európai kiemelt szállítóinknak, milyen üzleti lehetőségeket rejt országunk” – mondja Amir Cohen, a FEGIME Israel ügyvezetője.

Erre az ajánlatra nem lehet nemet mondani: hét FEGIME szállító fogadta el a meghívást és találkozott december elején az izraeli barátainkkal. A találkozó David Garratt, a FEGIME ügyvezetője és Amir Cohen prezentációival kezdődött.

A FEGIME sikere nem kétséges számunkra, de foglalkozunk most Izraellel. Az Erco-t 1984-ben az Erez és Cohen család alapította (a két családnév első kettő kezdőbetűjéből áll össze a vállalat neve is), az első generáció munkájának köszönhetően Izrael piacvezető villamosipari nagykereskedőjévé vált. A vállalat 13 kirendeltségével és 300 alkalmazottjával egész országot átfogó szervizt kínál. A fejlődés következő lépéseként 2018-ra el készül a cég hatalmas logisztikai központja.

A logisztikai központ azért is szükséges, mert az izraeli gazdaság 3 éve folyamatosan 3%-kal növekszik. Az izraeli állam ezt a növekedést kihasználva a nagy infrastrukturális beruházásokat indított el. Ezek a beruházások biztosítják a megfelelő keresletet az elektrotechnika területén is.

Az Erco fő szakterülete a megvilágítás, az izraeli kollégák számos erre specializált mérnököt foglalkoztatnak, a kiválóan képzett szakemberek az új infrastrukturális beruházásokban kész megvilágítási megoldásokat kínálnak. Az sem volt véletlen, hogy éppen Jeruzsálem épülő főpályaudvarához, a HaUma -hoz szerveztek kirándulást. Az építkezés különlegessége az, hogy 80 méterrel a földfelszín alatt fekszik, így a világ legmélyebben fekvő pályaudvarát adják át 2018-ban. Ezzel a pályaudvarral válik lehetővé a gyorsvonat-összeköttetés Tel-Aviv és Jeruzsálem között, mentesítve az utakat és felére csökkentve az utazási időt. Azért választották ezt a rendkívül drága építkezési formát, hogy ezzel megóvják a történelmi városrészt.

Egyértelmű, hogy a mélyben sok fényre van szükség. Az Erco felel a teljes általános- és vészvilágításért is. Védősisakkal és biztonsági kabáttal felszerelve tekinthette meg a látogatócsoport azt a lenyűgöző projektet, aminek két éven belül el kell készülnie. Johannes Staudingerl, a Mennekes izraeli értékesítési menedzsere a következőképpen nyilatkozott a rendezvényről: „Hadd gratuláljak a FEGIME-nek a sikeres találkozóhoz. Nagyon inspiráló tapasztalatcseré volt, reméljük, hogy az együttműködésünket a jövőben még szorosabbra fűzhetjük és tovább fejleszthetjük.”

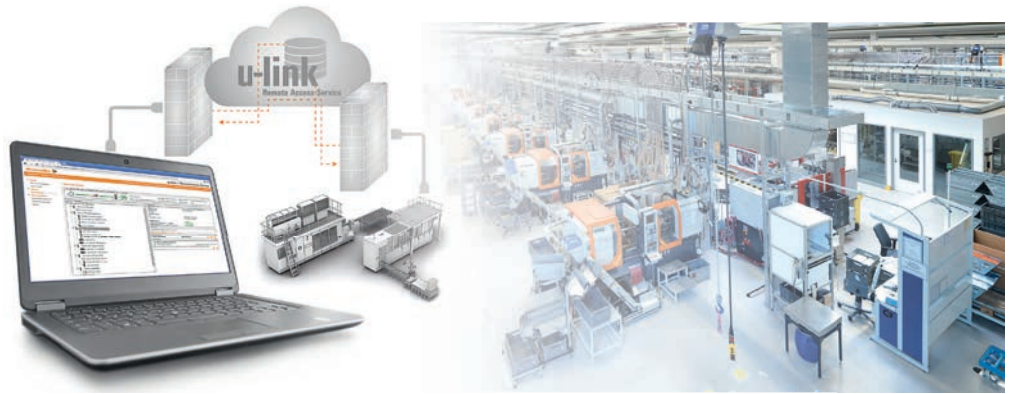
www.erco.co.il

Jeruzsálem jövőbeni főpályaudvara, a HaUma 80 méterrel a föld alatt Izrael legnagyobb építőipari projektje.



Termék

A Weidmüller webalapú távfelügyeleti megoldásával, az U-linkkel a gépek hatékonyan és biztonságosan felügyelhetők.



Távfelügyelet biztonságosan és egyszerűen

Minél átfogóbbak a gépek és berendezések távfelügyeleti megoldásai, általában annál komplexebb és időigényesebb a menedzsmentjük. Még egy meglévő IT-rendszerhez való biztonságos kapcsolódás megteremtése is kihívást jelent. Hogy ezeket az akadályokat is elegánsan vehessük, a Weidmüller kifejlesztette a webalapú „u-link”-jét. Az új megoldás a gépekhez és berendezésekhez való gyors és biztonságos hozzáférési módjával győz meg minket.

Az U-Link leegyszerűsíti a távfelügyeletet és lehetővé teszi a gyártóberendezések hatékony menedzsmentje mellett a User-Clientek menedzselését is. Az U-link intuitív kezelő felülete berendezésre szabottan egyszerűen

konfigurálható és a saját struktúrához igazítható. A Németországban lévő biztonságos, magas teljesítményű szervereken tárolt felhőalapú szolgáltatás mellett még egy online-plafonon elérhető biztonságos „container” is rendelkezésre áll, így tehát az adatok védettek az illetéktelen hozzáféréstől.

Tulajdonságainak köszönhetően az u-link jó alap ahhoz, hogy költséghatékonyan és biztonságosan átfogó távfelügyeletet építhessünk ki. A tiszta és átlátható struktúrán keresztül egyszerre több gyártóberendezés és user felügyelhető. A megoldás nem limitált, a portálra bármennyi router és user bejelentkezhet. A rendszer része egy individuális jogosultság-figyelő: az u – link felügyeli a user-t, csoportokat sőt további

individuális jogosultságot is. Akár egyszerre több berendezés is összeköthető a cloud szervízzel.

A gépekhez és berendezésekhez való távoli hozzáférés egy biztonságos VPN-kapcsolaton keresztül történik, a tartózkodási helyüktől függetlenül, a világon bárhol. A németországi szerverek bármely időpontban biztosítják a hozzáférést minden berendezéshez. Emellett a Weidmüller ipari Ethernet- routere garantálja a távfelügyelet rendszerintegritását. Az állapotfelügyelethez és a státuszjelentéshez a Weidmüller „Heartbeat”-je kínál megoldást. Ez az eszköz jelenti a router rendelkezhetőségét az u-link távfelügyeleti megoldásnak.

www.weidmueller.com

Termék

2006 óta az egész világon bevált

A Mennekes a 2006-os Light+Building-en mutatta be az AMAXX dugaljkombinációit. 10 év után megállapíthatjuk, hogy az AMAXX egy igazi sikertörténet lett. A rendszer flexibilitása a különböző területeken világszerte bizonyított, a konténertermináltól és a hűtőkonténertől a sporthelyszíneken át egészen a gyártásig. Az „AMAXX your Industry!” szlogen arra utal, hogy a rendszer minden területen a világ minden pontján alkalmazható. A Mennekes különösen a nemzetközi forgalmazási képességbe investált: A nemzetközi elvárások teljesítése érdekében új funkciók jelentek meg, ilyen pl. UL-listás házak vagy olyan komponensek, mint pl. az Észak- és Dél- Amerikára szabott NEMA dugaljrendszerek, illetve további megoldások Kína számára. Az összes eszköz előállítása nonkonform módon történik, minden egyes darabot ellenőriznek, hogy megfelelnek-e az EN/IEC 60309 és a 61439 ,illetve az UL508A szabványoknak, függetlenül a vevőtől vagy a projektől.

Minden AMAXX- eszköz megfelel az IP 44 vagy az IP 67 védelmi előírásnak. A kombinációk modulpajai dugaljakkal, kapcsolókkal,



érintőkkel vagy más kiszolgáló és kontroll elemekkel szerelhetők fel. Ilyenek pl. a számos országnormának megfelelően elkészített CEE-dugaljak 16 A-tól (3- pólusú) 63 A-ig (5-pólusú) és a védőkontaktidugaljak. Emellett az adatdugaljak különböző RJ45-re alkalmas keystonekkel vagy más csatlakozással is beépíthetők.

A ház kiváló minőségű műanyagja kiemelkedő mechanikai termikus és elektromos tulajdonságot garantál. Az agresszív környezetben való munkavégzés esetében az AMELAN-ház és a léptetőfedelek a szükséges biztonságot kínálják.

Fontos azt is tudni, hogy szükség esetén a Mennekes akár egy darabos rendelés esetén is individuális megoldásokat kínál.

www.amaxx.info

Termék

A Hellermann Tyton a FEGIME legújabb kiemelt európai szállítójaként kábel területen kínál tökéletes megoldásokat. Ezek közé tartozik egy kicsi de különösen okos újdonságuk is.

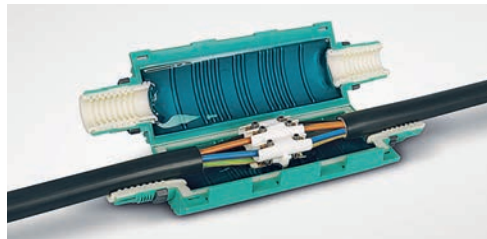


Gyors, stabil és biztos

A HellermannTyton már 80 éve foglalkozik a kábelmenedzsmenttel. Legújabb innovációját FlexTack-nak hívják: a rugalmas ragasztófoglalat először kínál alternatívát a csavarögzítésekre ívelt és szögletes felületeken. A termék megjelenésével a kábelek és a vezetékek minden gond nélkül vezethetővé váltak. A FlexTack nagyobb játékteret kínál az optimális kábelvezetés számára, megelőzhető a kábel törés és a vezeték elakadása.

A ragasztófoglalat speciális akrilát-ragasztóanyaggal történt különleges kialakításának köszönhetően mind a magas mind az alacsony energiatérületeken történő rögzítés egyszerűvé és megbízhatóvá vált. Ilyen felület pl. az üveg-, a fém- (lakkozott és porlakkal bevont eszközök) és a műanyagfelület.

A beszerelés rendkívül egyszerű: el kell távolítani a ragasztószalagról a fóliát és a foglalatot kézi erővel a kívánt tárgyra kell rányomni. A vezetékeket



Reliseal Gel-kábelgarnitúrákat extrém feltételekre tervezték és védik az elektromos csatlakozásokat a föld mélyében és a víz alatt (IP68 védelmi fajta, 10 méter). a tökéletes csavarozórendszer gondoskodik a húzóerőnyitóról és rendkívül egyszerűen szerelhető.

az odaillő kábelkötegelővel megbízhatóan szorosra húzhatjuk és biztonságosan rögzíthetjük.

A flexibilis FlexTack-ragasztófoglalat hőálló polyamidból készült és tartós: -40 °C – +105 °C közötti hőmérsékleten történő használatra alkalmas. Ennek a tulajdonságának köszönhetően a FlexTack minden gond nélkül olyan alkatrészre rögzíthető, amelyek nagy hőingadozásnak vannak kitéve. A FlexTack (28 x 28 x 6,3 mm méretben) feketében és fehérben kapható és ideális választás kül- és beltéri használatra egyaránt.

<http://hellermannntyton.com>

Termék

Az OBO újdonságai

Az OBO halogénmentes kábelvezető rendszerei védik az embert, a környezetet és a vagyontárgyainkat. Minden termék kiváló minőségű PC/ABS-ből, lebomló műanyagból készült. A biztonságos kábelvezetés érdekében az OBO halogénmentes WDKH falat és fedélcsatornát, valamint szintén halogénmentes VKH-kábelcsatornát kínál a kapcsolószekrényépítéshez.

Ami új a programban, az a Rapid 80-as

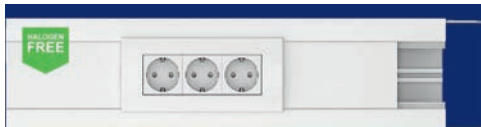
GKH fali parapetsatorna rendszer, ami kompletten halogénmentes kivitelezésű. A három kábelvezető-rendszer minden jelenlegi méretben kapható. Egyszerűen szerelhetők, stabilak, kiváló minőségűek és abszolút mérettartók.

A GES R2 padlódobozok

A „made by OBO Ackermann GES R2” padlódobozok olyan felületre alkalmasak, amit rejtetten szeretnénk árammal vagy adatokkal

ellátni, legyen ez lakószoba, nyilvános hely vagy foyér, esetleg egy bevásárlóközpont. A kezelés egyszerű: a csatlakozóvezetéseket a kompakt installációs helyre dugjuk be és egy fedővel lezárjuk.

<http://obo.de>



Biztonsági szempontok a Rapid 80 GKH fali parapetsatorna rendszer esetében:

- Alacsony szintű füstképződés
- A füstgáz alacsony toxicitása
- A korrozív gáz felszabadulása elenyésző mértékű
- Optimális nyilvános helyeken

GES R2 padlódoboz részletei:

- Kapható csapóajtóval, tubussal vagy simatetővel
- Kiváló minőségű bevonat: réz, ötvözet, króm és nikkel
- A csapófedél és a simafedél műanyagból is kapható (IP40)
- Moduláris felépítése különböző területen való használatra teszi alkalmassá
- Installációs tér 2 dugalj és 2 adatmodul számára
- IP66 metáltető – zárt állapotban vizsgálva





Középen: Kevin Bell (balra) és David Garratt aláírják a szerződést: Az Aurora pedig a FEGIME csoport kiemelt európai szállítójává válik. A többi kép a Egyesült Királyságban lévő swindoni gyárat mutatja.

Európai kiemelt szállító

Az Aurora-csoport a FEGIME kiemelt európai szállítója lett

Új partner a jobb világítás érdekében

A fényipar jelenleg sok olyan nagy átalakuláson megy át, ami könnyen zavarhoz vagy bizonytalansághoz vezethet. A FEGIME Budapesten megtartott Közgyűlése alkalmával az Aurora-csoport ezekről a változásokról számolt be. Teljesen egyértelmű, hogy ezek a változások egy intenzívebb gyártó- és termékválasztást tesznek szükségessé, hogy a nagykereskedők meg tudják tartani versenyképességüket.

A FEGIME United Kingdom és a FEGIME Ireland közös 15%-os éves növekedés eredményeként az Aurora-csoport 2016. márciusában a FEGIME kiemelt európai szállítója lett. „A világítási piac folyamatosan változik, ezért a FEGIME számára kiemelten fontos, hogy új partnerekkel bővítse a palettáját, ezzel is kihasználva az adódó lehetőségeket. Az Aurorát innovatív, motiváló, flexibilis valamint értékesítésorientált partnernek tartjuk” – mondja David Garratt, a FEGIME ügyvezetője.

„Ez a partnerség mindkét fél számára lehetővé teszi azt, hogy intelligens, megbízható és erős megoldásokat alkalmazzon, további értéket teremtsen a megvilágítás területén kívül is, illetve hozzáférhetővé tegye a villanyszerelők és a

végfelhasználók széles piacát, – nyilatkozza Richard Sells, az Aurora-csoport ügyvezetője.

Megoldásorientált partnerség

Az Aurora többször kitüntetett gyártónak számít az Egyesült Királyságban és Ázsiában, az innovatív, intelligens és energiatakarékos világítási megoldások fejlődésére, termelésére és disztribúciójára specializálódott. Aurora és Enlite márkánéven alatt 70 országban kínálja megoldásait.

Az Aurora partnerséggel a tagok hozzáférhetnek a két fent nevezett márká piacspezifikus termékportfóliójához, az alaptermékekhez konkurrenciáképes árak társulnak, a tagok pedig számukra érdekes marge-kezt realizálhatnak a jövőben. A két márká az alábbiakban különbözik egymástól: Az Enlite egy tömegpiacra gyártott, kedvező árú, kiváló minőségű, jól kidolgozott könnyen installálható termék napi használatra. Az Aurora egy speciálisan nagykereskedői piacra szabott programot kínál, de individuális támogatást nyújt a folyamatos növekedés érdekében a tervezéshez, a projektmenedzsmenthez és a marketinghez is.

Az Aurora egyengeti az utat az okos, hálózati IoT-fénytechnológiához. (Internet of Things). A dolgok internete által a megvilágítás a jövőben a beépített szenzorok legnagyobb hálózatává válik, és ez a hálózat sokféle felhasználási mód infrastruktúráját kínálja majd. Az Aurora a Goeee-vel az USA egyik legnagyobb IoT megoldásokra specializált vállalatával írt alá a liszenszmegállapodást és megígérte, hogy a jövőben több további hozzáadott értéket kínál.

<http://auroralighting.com>

Az egyéni kutatás és fejlesztés kombinációjának, a termelésnek és a globális infrastruktúrának köszönhetően az Aurora-csoport a fényipar elsőosztályú partnere.



Technika és értékesítés

A Schneider Electric a FEGIME-nek ősszel bemutatta a technika és az értékesítési területekre vonatkozó ígéretes innovációit.



A Schneider Electric in Nürnbergben (balról jobbra): Anne-Marie Pereira, Fabrice Jadot és Xavier Perrot.

Megannyi ötlet a növekedéshez

A legutóbbi tagtalálkozó 2016-ban Nürnbergben az SPS/IPC Drive kiállítás ideje alatt került megrendezésre. Ezt az alkalmat használata ki a Schneider Electric és a FEGIME az eszmecsere. Xavier Perrot, a Schneider Distribution Strategic Account Director-ja két kollégát hozott magával, feladatuk a jövőképe bemutatása volt.

Fabrice Jadot, ipari területen innovációért és technológiáért felelős vezető kiemelten ajánlotta a dolgok internetét, a FEGIME-t arra bátorította, hogy használja ki ezt a fejlődést. A Schneider Electric ezen a területen az úttörőkhöz tartozik, hiszen ma a „konnektivitás” az aktuális megoldások ismérve. Jadot azt jósolja, hogy az ipari vevők a modern technikával a hatékonyság növekedése és a felületek költségének csökkenése miatt kiemelten profitálnak. Különösen fontos a gépek és berendezések távfelügyelete.

A nagykereskedelem számára Jadot több lehetőséget, mint rizikót lát. Ugyan az új technológiákkal felmerül egy bizonyos képzési igény, de erre mindenképpen szükség van. Itt is fontos a nagykereskedelem kreativitása, mivel lesznek újabb és újabb, még ma ismeretlen üzleti modellek. De legelől csak a leggyorsabb nagykereskedő állhat.

Anne-Marie Pereira, ipari üzleti területen az értékesítésért és a cross-selligért felelős szakember érdekes számokat hozott magával. A Schneider Electric-nél az ipari terület adja az éves forgalom 22 %-át. 2015-ben a Schneider Electric 1,6 milliárd euró forgalmat bonyolított a nagykereskedéssel, és az elmúlt évben a FEGIME része jelentősen növekedett.

A Schneider Electric továbbra is szeretné támogatni ezt a fejlődést. Pereira előadásában kiemelten beszélt a nagykereskedelemben dolgozó generalistákról és a specialistákról. Mindkét csoportnak nőnie kell, őket testre szabott programokkal kell támogatni. Ehhez tartozik a generalistákra szabott „Star kampány”, amely a keresletet ezekhez a nagykereskedőkhöz irányítja.

Az ipari automatizálás területén a specialisták a képzésre és vizsgázásra vonatkozó új programokkal kerülnek olyan helyzetbe, hogy a vevőiket még kompetensebben tudják támogatni.

www.schneider-electric.com

Termék

Feilo Fylvania új beépíthető- és függőfényforrásai

Tiszta struktúrákkal

A Feilo Sylvania új termékpalettája a „Rana Linear LED” vékony, diszkrét beépíthető és függő fényforrásokból áll, amelyek sokoldalúan alkalmazhatók pl. iskolákban, kórházakban, irodákban, folyosókon vagy raktárakban.

Az új termékvonal fontos ismérve a fényforrások négyzetes kikapcsolása, 87 mm szélmagassággal 1.150 mm fényhosszat ad. Az egyenesvonalú kiépítés miatt a fényforrások elegánsnak és tartózkodónak hatnak. A termék három búratípussal szállítható az opál ($UGR \leq 23$), a mikrop prizmás ($UGR \leq 21$) és a rác prizmás optikájával ($UGR \leq 19$), három hatékony és komfortos fényelosztási hatást kölcsönözve enyhe vibrálás mellett. Az egységes profilnak köszönhetően a fényforrásokat egyesével vagy összekötve fénycsík-ként lehet installálni.

A fényforrások nem dimmelhető verzióban 1-től 10V-ig, és dimmelhető változatban



DALI néven illetve Organic Response-zal is kaphatók. Az Organic Response technológia a csoportintelligencia elvét használja ki. Ezen elven alapul még a munkaigényes beüzemelés nem igénylő vezetékek nélküli fény szabályozás. A beszerelésnél időt és költséget takaríthatunk meg. Ezenkívül az Organic Response meglehetősen

kreatív, sokoldalú és energiahatékony, még ha a DALI-hoz hasonlítjuk is.

A LED-technológiának köszönhetően a fényforrások különösen környezetbarátok, és ritkán kell cserélni azokat. Ezt jelzi az A++, A+, A. energiahatékonyságosztályi besorolás is. Az élettartam eléri az 50.000 órát (L90B10) és a rendszerhatékonyság akár 3.186 Lumen erősségű áram esetében akár egészen 127 lm/W lehet.

Már kapható a legújabb széria is melegfehér (3.000 K) és semleges fehér színekben (4.000 K).

www.sylvania-licht.com

Termék

A Ledvance az új termékeivel és értékesítési kampányával erősít.



További innovációk kilátásban

A Ledvance összekapcsolja a professzionális fényforrásokat a jövőbe mutató LED technológiával. Új fiatal vállalként LED-fényforrásokat kínál minden létező felhasználási célra, mindehhez pedig kiváló árazás is társul. A LED-lámpákhoz 8 termékcsalád sorolható: a Downlight, a Spot, a Damp Proof, a Linear, a High Bay, a Panel, a Surface Circular és a Floodlight. A Ledvance az azonnali beépítésre alkalmas LED-Downlight-tal és egy azonos típusú LED-spottal a kompaktfénycsöveknek és a halogén spotoknak két hatékony alternatíváját kínálja. A flexibilisen beépíthető Panel-lámpák akár 50 %-os energiamegtakarítás mellett a 4 x 18 W-os hagyományos lámpák és a 4 x 14 W-os

fénycsövek kiváltói lehetnek. Ezekre a termékekre is 5 év garanciát vállal a Ledvance.

2017. januárjától a LED-lámpák termékcsaládját is bővítik. Nézzünk egy példát: a Spot-családban a jövőben rendelkezésre áll a fázisdimmelővel ellátott fehér és ezüst verzió is.

Áprilisban következnek majd a Downlight Slim-Modellek. A kompaktfénycsövekkel összehasonlítva ezek a LED-lámpák akár 60 % energiát takaríthatnak meg. Az ultra lapos designuknak köszönhetően (30 mm magas) nagyon kis beépítési mélységet kívánnak meg. Még könnyebb installálni a legújabb Damp

Proof Compact-családot. Az előnye az, hogy a csatlakozóállomás alulról hozzáférhető, ezért a lámpát nem kell többé lecsavarozni.

A piaci értékesítésben továbbra is szoros az együttműködés: a következő kampány központi eleme az online fellépés lesz. A szakemberek ezeken az online felületeken az aktuális tartalmakkal, praktikus eszközökkel és kalkulátorokkal ismerkedhetnek meg. A kampány célja egyértelmű: informálni az ügyfeleket, érdeklődővé tenni őket és a vásárlást ösztönözni.

www.ledvance.com

Termék

A Philips CoreLine termékcsaládját speciálisan villamosipari szakemberek számára fejlesztették ki, ez még könnyebbé teszi a LED-re való átállást.



A Downlight egységes designjától egészen a csarnokmegvilágításig, egyszerű installálni és megéri beszerezni is: a Philips CoreLine-ja a megfelelő LED megoldás mind az ipar, mind a kereskedelem számára.

Egyszerűen átállni a LED-re

A Philips CoreLine családja egy ipari és szakipari területen egyaránt alkalmazható fényforráscsalád. Ez volt az első olyan Philips fényforráscsalád, ami a villanszerelők igényei szerint fejlesztettek ki. A szerelőkől a fejlesztés minden szakaszában véleményt kértek, és a javaslatokat a design-ba is beletervezték. Az eredmény többek között egy minimális súlyú egyszerű installáció lett, nagyon egyértelmű és precíz installációs utasításokkal. A CoreLine-nal a régi megvilágítások egy az egyben kiválthatók, anélkül, hogy újabb számítások lennének szükségesek. A fényforrások

ugyanúgy néznek ki mint elődeik, és azoknak az előírásoknak is felelnek meg. A különbség azonban az, hogy ezek a LED-megoldások az elektromos áram fogyasztást 80 %-kal csökkentik és az élettartamuk elérheti az 50.000 órát, hosszú ideig nem kell lecserélni ezeket.

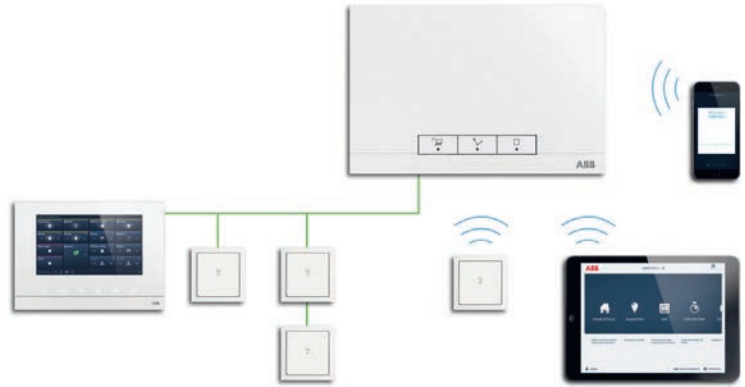
A felsorolt okoknak köszönhetően ezen termékcsalád fényforrásait megéri beszerezni. Aki a CoreLine mellett dönt, sok időt takarít meg, mert a rendelkezésre álló 13 típus – a Downlight-tól egészen a csarnokmegvilágításig –

biztosítja, hogy majd minden felhasználási módra megtalálhassuk a megfelelő megoldást. Sokféle segítség áll rendelkezésre, mint pl. az interneten lévő videók a konkrét installációról, amelyek még telesebbé teszik ezt az átfogó kínálatot.

www.philips.com/rightfirsttime

Termék

Az ABB Busch-free@home-ja már rádiós változatban is kapható. A rendszer ezáltal még vonzóbbá vált.



Most már zsinór nélkül is

A „Busch-free@home”, a nem túl bonyolult intelligens lakás számára készült innovatív rendszer egyre kényelmesebb és sokoldalúbb. A zsinór nélküli Busch-free@home a Busch-Jaeger sikeres busz-rendszerének továbbfejlesztett változata. Különállóan vagy a vezetékekkel összekötött komponensekhez kiegészítően most újabb zsinór nélkül kommunikálni képes rádió modulok komponensek állnak rendelkezésre. Ezzel a fejlesztéssel a rendszer a modernizációs projektek számára is érdekessé vált. Ezenkívül a Busch-Jaeger továbbfejlesztte a rendszert egy kompakt falra illeszthető panellel, egy időjárás állomással és egy befúvókonvektorok irányítására alkalmas Fain-Coil-Aktor-ral.

Az intuitívan használható kapcsolóval és kijelzővel szabályozható a fény, a fűtés, a redőnyök, valamint a beléptető állomás. Az okos telefonon

vagy tableten keresztül történő irányítás is éppen úgy megoldható. Egy szóbeli parancsközvetítő appon keresztül még komfortosabbá tehetjük a rendszert: az app gondoskodik arról, hogy a „Kapcsold fel a villanyt a nappaliban” utasítás szó szerint érthető legyen, és el is végezze azt.

Különösen előnyös, hogy a hagyományos villamosinstallációval ellentétben csak kevés többletköltség keletkezik. Az installáció egyszerűen megérthető és kevésbé időigényes, mivel a berendezés szíve a System Access Point lehetővé teszi a hozzáférést tableten vagy számítógépen keresztül. Egy már meglévő hálózaton vagy egy spontán létrejött wifi hálózaton keresztül is képes a berendezés funkciókat definiálni és programozni, nincs szükség speciális szoftverre.

Az új vezetéknélküli komponensekkel nagy

lehetőségek tárulnak fel a modernizációs és renovációs munkálatoknál extra festés és újravakolás nélkül. Éppenúgy érdekes: az új rádió modellekkel akár 64 vezetéknélküli komponens köthetünk egy meglévő hálózatos Busch-free@home berendezésre. Az előfeltétel csupán egy új System Access Point beépítése.

www.abb.com

Termék

Mindenhol egyszerűen jelölni

A Phoenix Contact thermofox göngyöleganyagai számára kifejlesztett termotranszfernyomatató egy könnyen használható és magunkkal vihető jelölőeszköz. Előnye, hogy gyors és helyben alkalmazható. Etiketkék, táblák, végleges méretű zsugorcsovek feliratozhatók a nyomtatóval a kábeleken, a vezetőkön, az eszközökön, a leszorítókon és berendezéseken.

A manuális adatbevitelen kívül más egyéb eszközökről interfészen keresztül lehet átvinni és nyomtatni az anyagot. Így nagyobb adatmennyiségek is kényelmesen feldolgozhatók. Az anyagokat megfelelő színszalaggal és praktikus anyagkazettában szállítjuk. Az anyag hosszúsága kazettánként akár 8 méter hosszú is lehet, a zsugorcsovek esetében 1,8 méter. Egy automata anyagfelismerő akadályozza meg a hibás nyomtatást. A kézben tartható nyomtatóval sokféle, akár 24 mm széles etikett is nyomtatható.



A kézi nyomtató képes akár 9,5 mm szélesen nyomtatni a zsugorcsove. Ezek a minták 3:1 és 2:1 zsugorarányban kaphatók.

www.phoenixcontact.com

Termék

A Simatic IOT2000-nek hívják a Siemens új Gateway-et. A termék összeköti a felhőt, a vállalat egyedi IT-jával és a termeléssel.



A kommunikátor

Az ipar 4.0, illetve a dolgok internetje kifejezés ma már mindenki számára közérthető fogalom, főleg akkor, amikor az ipari terület továbbfejlesztéséről beszélünk. Kiemelt szemponttá válik a minél magasabb fokú hálózati rendszer kialakítása, ezzel a gyártás magas szintű átláthatóságának biztosítása.

A gyártástechnika és az IT tehát egyre jobban közeledik egymáshoz. Ezekben az esetekben a meglévő berendezéskomponensek összekapcsolása nagy kihívást jelent, mert az egyes gyártók gépei adattechnikai szempontból különböző nyelvet beszélnek. Ilyen esetekben költségigényes a komplett utólagos átszerelés.

Egy olyan intelligens gateway, ami a kommunikációt a különböző adatforrások között harmonizálja, analizálja és a megfelelő helyekre továbbítja, ezzel szemben egyszerű megoldást nyújt. Ezt tudja a Siemens Gateway-e,

a „SIMATIC IOT2000”. Mint megbízható platform, képes arra, hogy közvetlenül a gyártási területről gyűjtsön adatokat, feldolgozza azokat és továbbítsa, ezért használható az IT és a gyártás kapcsolódási pontjaként. Ezt szerepet két irányban képes nyújtani, ezzel biztosítva a folyamatos adatcserét. A rendszer nyitott, többfajta kommunikációs protokollt és magas szintű programnyelvezetet képes támogatni, testre szabott megoldásokat tesz lehetővé.

A SIMATIC IOT2000 egyszerűen és akár lépésenként is integrálható egy meglévő berendezésbe. Ez a régi gépek komplett utólagos átszerelésének költségkímélő és biztos alternatívája. A már bevált SIMATIC-minőség lehetővé teszi a megbízható hosszútávú alkalmazást akár extrém körülmények között is.

A gépek és termelési adatok használata számos alkalmazási lehetőséget kínál: jó példa a gépek

megelőző felügyelete. Ez a releváns indikátorok kiértékelésének eredményeként a folyamatban lévő elzáródási jelenségek korai felismerésén alapul. A termelő berendezések költséges leállásai ezzel minimálisra csökkenthetők. A SIMATIC IOT2000 átveszi a felhőn alapuló analízáló eszközök feljegyzésekre, tárolásra és kommunikációra vonatkozó releváns adatait, és lehetővé teszi ezzel a megelőző felügyeleti koncepciók kialakítását meglévő berendezések esetében is.

www.siemens.com

Termék

Pofon egyszerűen izolálni

A CIMCO új kábelmérőjével a vezetékek 4-től 70 mm átmérőig egy váltósínrendszerrel egyszerűen izolálhatóvá váltak. A különböző sínek nagyon könnyen cserélhetők.

A vezetékburkolat felbontására a kábelmérő az alsó végén egy horgos pengével rendelkezik. A penge csak akkor aktiválható ha a védőmechanizmust visszahúzzuk. A penge mélysége egy állítókerékkel 4 fokozatban szabályozható. Az extrapuha markolási felület a fogón a vágáshoz szükséges optimális erőátvitelt teszi lehetővé. Hogy a vágás folyamatát láthassuk, a fémsínen egy kis ablakocska is található. A penge vágási mélysége a burkolat erősségéhez mérten a beállítható csavarral szabályozható. A



csavar jelölései segítenek a vágási mélység gyors beállításában. A belső kés egyszerűen cserélhető, pótkés pedig az eszköz belsejében található.

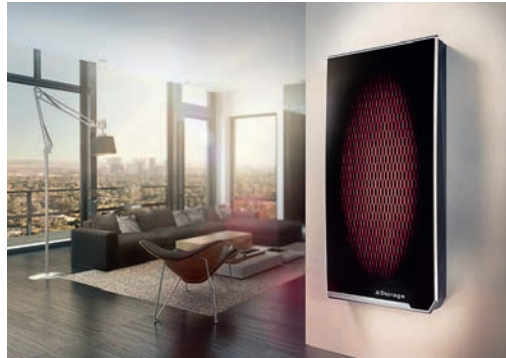
A szállított 8 és 28 mm közötti általános vasalaton

külön további 4 vasalatnagyságban kapható. A horgos penge külön is kapható.

www.cimco.de

Termék

Az Eaton és a Nissan az xStorage-gel egy megbízható és elérhető energiatárolót kínál a háztartások számára.



Konceptió, design és technika

Az xStorage 12 db litium-ionos akkuból áll, amik a Nissan Leaf-autókból származnak és több éves használat után a teljesítményükkel bizonyítottak. A rendszer tehát az akkuk second hand változata. Az xStorage-rendszer élettartama 10 év. A funkció mellett a fejlesztésnél figyelembe vették a külső megjelenést és felhasználóbarát tulajdonságát, hogy a rendszer feltűnés nélkül kerülhessen be a háztartásokba. Az elegáns megoldás a londoni Nissan designerközpont designterjeinek köszönhető.

Cyrille Brisson, Eaton Electrical EMEA Marketing alelnök, Eaton Electrical EMEA: „A közös fejlesztésnek köszönhetően a fejlesztést és a gyártási költségeket optimalizálni tudtuk, és a fogyasztóknak egy attraktív integrált rendszert tudunk kínálni, a végfelhasználók minden szükséges elemmel felszerelt üzemkész rendszert kapnak (beleértve a kábelt és az installációt) és egy képzett szakember 4.000 Euro-ért szereli be a 4,2 kWh-os-tárolót. A célunk az, hogy a rejtett plusz költségeket elkerüljük, és összehasonlítsuk a költséggel számolhasson a fogyasztó.”

Az értékesítésben az Eaton több mint 1000 értékesítési hálózatára számíthatunk, akik képzett villanyszerelőkkel 77 országban dolgoznak együtt. A rendszer már néhány országban előre rendelhető, jelenleg egy-fázisú konfigurációkban. 2017 közepétől a háromfázisú hálózat is rendelkezésre áll majd.

Egyszerűen áramot tárolni

Az Eaton és a Nissan autógyártó vállalat együttműködésének eredménye az lett, hogy együtt fejlesztettek ki egy energiatárolót a háztartások számára azzal a céllal, hogy megbízható és költségkímélő megoldást kínáljanak a piacon. Az „xStorage-rendszer” egy teljesen integrált energiatároló rendszer, amely egy egyszerű installációs lehetőséget kínál a villanyszerelők ügyfelei számára. Így a felhasználók maguk tudják eldönteni, hogy hol és mikor használják az energiát a háztartásaikban.

A rendszer képes arra hogy rácsatlakozzon a megújuló energiaforrásokra, mint pl. a photovoltaik berendezés, vagy akár bekapcsolódjon a háztartás áramellátásába. Ilyen módon csökkenthetik a felhasználók az áramszámlájukat: feltöltik az energiatárolót, mikor a megújuló energia rendelkezésre áll, illetve ha kedvező az energia ára, mint ahogy az néhány országban jellemző. A tárolt energia abban az időben használható, amikor túl nagy kereslet vagy túl magas energiaár sújtja a piacot. Ha egy ház photovoltaikus berendezéssel van felszerelve, akkor a felhasználó azzal a zöld energiával látja el az autót, amit az ő xStorage-rendszerében tárolt.

A rendszer ezen túlmenően szünetmentes áramellátást biztosít, ha a hálózatban bármilyen probléma lépne fel. Így már elképzelhető, hogy az ügyfelek a rendszer meglétével pénzügyi

előnyökhöz juttathatják magukat, mivel a tárolt energiát az áramellátásba visszatáplálják, amikor megnövekszik a kereslet vagy magasabbá válik az áram ára.

Más tárolóberendezésekkel ellentétben a komplett megoldás nagy biztonságot és teljesítményt kínál, mivel a zöld energia elosztását és tárolását is biztosítja. A rendszer a beszerelést követően azonnal üzemképes, a fogyasztó rögtön rákapcsolódhat. Okostelefonon keresztül történő kapcsolódással lehetővé válik, hogy a fogyasztó egy gombnyomással energiaforrásokat csatlakoztasson vagy kapcsoljon le a rendszerről.

Az xStorage-rendszer egy olyan hosszútávú Eaton és Nissan energiatárolómegoldási portfólió együttműködést jelez, amely mind a privát, mind az ipari ügyfelek számára rendelkezésre áll majd. A Nissan és az Eaton az áramtárolók utáni növekvő keresletet prognosztizál, azzal számolnak a következő 5 évben több 100.000 xStorage rendszert adnak el..

www.eaton.com



FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg
Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
Fax 0049 (0) 911 641 899 30
E-Mail info@fegime.com

2017-ES MEETINGEK

02.08. – 02.10.	FEGIME Future, Budapest (az OBO-val)
02.23. – 02.24.	Igazgatósági Tanács Ülés, Athén
03.08. – 03.10.	Taggyűlés, Bukarest
04.04. – 04.06.	Igazgatósági Tanács Ülés, Hamburg
04.05. – 04.07.	FEGIME Future, Hamburg (a HellermannTyton-nal)
05.18. – 05.20.	Taggyűlés és Kongresszus, Varsó